

Licence COMMERCE ET VENTE

Spécialité industrie alimentaire



Le métier

Dans l'industrie alimentaire, la fonction commerciale est prépondérante, et relève d'un ensemble très structuré de compétences qui va de la stratégie de développement au marketing en passant par le technico-commercial, les réseaux de distribution, la promotion des ventes, l'export, l'administration des ventes, ...

La licence commerce et vente en industrie alimentaire vise à former des commerciaux en charge de l'application de la politique commerciale de l'entreprise. Vous interviendrez sur l'ensemble des points de vente à l'intérieur d'un secteur géographique déterminé, auprès des clients parmi les enseignes de la grande distribution (GMS), la restauration hors foyer (RHF) et du commerce traditionnel.

LIEU DE LA FORMATION

Agen - Lot et Garonne (Sud Management)

LE DÉROULEMENT DE LA FORMATION

Cette formation d'une **durée d'1 an**, est gratuite et rémunérée. Des professionnels de la vente, du commerce, du marketing vous accompagneront vers votre réussite. L'alternance représente 30% du temps en formation, le reste en entreprise dans la cadre de votre mission de développement commercial.

LE PARCOURS DE FORMATION

COMMERCE ET VENTE

- ▶ Base du marketing
- ▶ Techniques de ventes
- ▶ Circuits de distribution
- ▶ Prévisions des ventes
- ▶ Merchandising, analyse des prix

MANAGEMENT D'ENTREPRISES

- ▶ Comptabilité
- ▶ Systèmes de vente
- ▶ Mathématiques et statistiques
- ▶ Méthodologie d'enquête

INFORMATION ET COMMUNICATION

- ▶ Techniques de communication
- ▶ Anglais, Espagnol
- ▶ Informatique

SPÉCIALISATION INDUSTRIE ALIMENTAIRE

- ▶ Qualité dans les IAA
- ▶ Process
- ▶ Logistique
- ▶ Marketing appliqué à l'IAA

CONDITIONS D'ACCÈS À LA FORMATION

- Être titulaire d'un Bac+2 dans les domaines de l'industrie alimentaire, du commerce, de la vente, de la gestion d'entreprise.
- Accessible aux demandeurs d'emploi et salariés.



DÉBOUCHÉS

ÉTUDES

- Master 1 et 2 en commerce et vente, en marketing, en gestion et administration des entreprises

EMPLOI

- Attaché commercial
- Chef de secteur
- Technico-commercial
- Promoteur des ventes